

Segovia, 18/6/2024

¿Te apasiona el sector de la banca? ¿Tienes vocación hacia la venta y la relación con el cliente? ¿Resides en Segovia?

Si has respondido que sí, ¡esta es tu oportunidad!

### **Nuestro Cliente**

CaixaBank es un grupo financiero con un modelo de banca universal socialmente responsable con visión a largo plazo, basado en la calidad, la cercanía y la especialización, que ofrece una propuesta de valor de productos y servicios adaptada para cada segmento, asumiendo la innovación como un reto estratégico y un rasgo diferencial de su cultura, y cuyo posicionamiento líder en banca minorista en España y Portugal le permite tener un rol clave en la contribución al crecimiento económico sostenible.

### **Tus Funciones**

Tus responsabilidades serán:

- Asesoramiento y comercialización de productos y servicios con orientación a conseguir los resultados y cumplir los objetivos comerciales.
- Asesoramiento de productos específicos de ahorro e inversión.
- Anticiparse y ser proactivo con las necesidades actuales y futuras de los clientes.
- Trabajar en equipo para la consecución de los objetivos comunes.
- Promover las buenas prácticas comerciales y colaborar en las mismas. Ofrecer una atención al cliente excelente, en línea con el nuevo modelo de negocio.

### **Requisitos para el puesto**

Formación: Grado: Grado en Administración y Dirección de Empresas

Idiomas: Inglés: B2

Conocimientos: actitud comercial, acción comercial, Administración, banca, finanzas

Experiencia: 1 año

Experiencia comercial en el sector, y en el segmento negocios.

Formación: Grado y/o Formación superior.

Conocimientos: Administración, banca, finanzas

Estudios universitarios superiores finalizados. Preferentemente estudios en las áreas de Economía, Administración y Dirección de Empresas o Derecho. Pueden ser válidos otros grados universitarios, siempre que se aporte experiencia comercial.

Certificación LCCI y valorable Mifid o IDD.

### **Competencias:**

Perseverancia, iniciativa, compromiso y trabajo en equipo.

Capacidad de análisis comercial del mercado, orientación a resultados, capacidad de planificación y gestión por objetivos.

Capacidad de escucha activa y habilidades sociales y comerciales.

Capacidad analítica y de aprendizaje constante.

### **Tus beneficios:**

- Contrato indefinido directo con la entidad
- Jornada: 40h horas semanales, de lunes a viernes en horario de 8:00 A 15:00 + una tarde a la semana.
- Modalidad: presencial
- Formar parte del Banco más innovador en Europa Occidental 2022 según los premios The Innovators de la revista estadounidense Global Finance.
- Trabajar en un entorno moderno e innovador en nuestras oficinas store.
- Desarrollar una carrera profesional interna.
- Programa de onboarding y seguimiento de desarrollo profesional, con evaluaciones individuales.
- Programa de desarrollo formativo individualizado y acceso a nuestra plataforma online de formación, con un amplio catálogo auto-formativo, para que tu aprendizaje sea continuo.
- Atractivo paquete de beneficios sociales: seguro de salud, plan de pensiones, ayuda de estudios y condiciones financieras preferentes.
- Retribución flexible aplicado a transporte, formación, idiomas, entre otros.

### **¿Por qué con Randstad RPO?**

En Randstad RPO estamos enfocados en ayudarte a encontrar el puesto de trabajo que mejor se adapte a ti y a tus expectativas. Somos la línea de selección de Randstad encargada de la selección profesional y especializada de los perfiles que necesite nuestro cliente, buscando siempre el encaje ideal y la mejor experiencia contigo como candidato.

Además, estamos siempre cerca de ti, realizamos un seguimiento personalizado de tu incorporación para facilitarte la adaptación a tu nuevo puesto de trabajo. Y hacemos uso de nuestra tecnología para brindarte una experiencia excelente en tu búsqueda de empleo, proceso de selección y como trabajador.

¿A qué estás esperando?

Apúntate a nuestras ofertas y encuentra el empleo que buscas.

## #somosRSC

Randstad promueve la equidad de oportunidades laborales a través de equipos diversos e inclusivos. Por ello, en nuestros procesos, garantizamos la inserción de todas las personas independientemente de su condición personal, género, orientación sexual, etnia, cultura, edad, religión o discapacidad.

## #compromisoNetZero

Randstad fomenta la reducción de su impacto medioambiental para hacer de su entorno un lugar mejor para todas las personas. Nuestro compromiso con la iniciativa Science Based Targets (SBTi), cuyos objetivos están basados en la ciencia, promueven la ambición de Randstad de ser Net Zero en 2050

Datos de Contacto:

**CONTACTO: [laura.delallave@randstad.es](mailto:laura.delallave@randstad.es)**

**TELÉFONO: 671 20 27 07**